

آشنایی با نکات کاربردی فنّ بیان  
با شرح و بررسی کتاب:  
هنر سخنرانی  
استفن ای. لوکاس

دکتر زینب افضلی  
استادیار گروه زبان و ادبیات فارسی، دانشکده ادبیات و علوم انسانی  
۱۳۹۷/۲/۲۴

کتابخانه مرکزی دانشگاه شهید چمران اهواز، کافه کتاب ۳۴



زندگی صحنهٔ یکتای هنرمندی ماست  
هر کسی نغمهٔ خود خواند و  
از صحنه رود  
صحنهٔ پیوسته به جاست  
خرم آن نغمه  
که مردم بسپارند به یاد (ژاله اصفهانی)



## هنر سخنرانی (مهارت های عملی فن بیان)

- ▶ روزانه چقدر وقت صرف گفتگو با دیگران می کنید؟
- ▶ بزرگسالان به طور متوسط ۳۰ درصد از وقت بیداری خود را صرف گفتگو می کنند.



## هنر سخنرانی (مهارت های عملی فن بیان)

- ▶ چرا حرف می زنید؟
- ▶ چه وقت حرف می زنید؟
- ▶ کجا حرف می زنید؟
- ▶ با چه کسانی حرف می زنید؟
- ▶ چطور حرف می زنید؟
- ▶ آیا از کیفیت حرف زدن خود راضی هستید؟
- ▶ آیا می خواهید مانند یک سخنران **سخن بگویید**؟

## صحبت کردن در جمع

- با صحبت کردن در جمع می توانید امور را تغییر دهید.
- ایجاد تغییر، هر چند جزئی...
- در اموری که خیلی نگران آن هستید!

## صحبت کردن در جمع

### ► ۱. ایجاد تغییر از راه:

متقادع کردن افراد  
برای انجام دادن کاری که  
شما احساس می‌کنید درست است.

## صحبت کردن در جمع

۲. ایجاد تغییر از راه:

اطلاع دادن

به افراد

درباره چیزهایی که نمی‌دانند.

## صحبت کردن در جمع

۳. ایجاد تغییر از راه:

سرگرم ساختن افراد  
و ایجاد احساس رضایت  
و شادی از خویشتن  
در آنها

## صحبت کردن در جمع

▶ سه هدف عمده سخنرانی (صحبت کردن در جمع)

متقادع کردن

اطلاع دادن

سرگرم کردن

## صحبت کردن در جمع

- ▶ مشابهت‌های فراوانی میان گفتگوی روزمره با سخنرانی وجود دارد.
- ▶ سازماندهی افکار
- ▶ تهیه پیامی متناسب با حال شنووندگان
- ▶ تعریف کردن یک داستان برای رسیدن به حداکثر تأثیر
- ▶ وفق دادن خود با بازخورد شنووندگان

## صحبت کردن در جمع

- ▶ سه تفاوت عمده میان گفتگوی روزمره و سخنرانی
- ▶ سخنرانی بسیار سازمان یافته‌تر است.
- ▶ در سخنرانی به زبان رسمی‌تری نیاز است.
- ▶ شیوه ایراد سخن در سخنرانی متفاوت است.

## صحبت کردن در جمع

► شیوه ایراد سخن در سخنرانی متفاوت است.

► سخنران ماهر با صدای رسا و نه آهسته سخن می‌گوید تا حرف‌ها یش به گوش همه مخاطبان برسد.

## صحبت کردن در جمع

► شیوه ایراد سخن در سخنرانی متفاوت است.

► سخنران ماهر و ضعیت با ثباتی به خود می گیرد.

## صحبت کردن در جمع

- ▶ شیوه ایراد سخن در سخنرانی متفاوت است.
- ▶ سخنران ماهر از حالت های شخصی گیج کننده و عادات کلامی شخصی اجتناب می کند.
- ▶ سخنران ماهر در میان سخنش عبارت های خام دم دستی مثل «در واقع» و «عرضم به حضور تان» نمی گوید.
- ▶ سخنران ماهر، مکث های آوایی مانند: (آ، ا، او)م به کار نمی برد.

## ترس از صحنه

- ▶ در تحقیقی، معلوم شد که ۷۰٪ از آمریکاییان از سخنرانی کردن می‌ترسند.
- ▶ بیشتر افراد هنگام انجام هر امر مهمی در جمع، ممکن است مضطرب شوند.

## ترس از صحنه طبیعی است!

- ▶ کاملاً عادی و حتی مطلوب است که در شروع صحبت عصبی باشیم.
- ▶ چگونه می‌توان اضطراب را کنترل کرد تا این حالت به نفع ما کار کند نه علیه ما؟؟؟

## مقابله با اضطراب سخنرانی

- ▶ رویارویی با امور ناشناخته و جدید معمولاً موجب ترس و اضطراب است.
- ▶ همین که به وضعیت جدید خو کردید و برایتان عادی شد، دیگر برایتان حالت تهدید کننده نخواهد داشت.
- ▶ به خاطرات خود از نخستین ساعات یک تجربه جدید فکر کنید و روزهای پس از آن لحظه و عادی شدن آن شرایط را نیز به یاد بیاورید!

## مقابله با اضطراب سخنرانی

- ▶ هر قدر مطالب بیشتری در مورد سخنرانی و سخن گفتن در جمع بیاموزید و سخنرانی‌های بیشتری کنید؛ کمتر دچار هراس می‌شوید.
- ▶ صحبت کردن در کلاس معلومات و تجربه‌های خوبی به شما می‌دهد و اعتماد به نفس شما را برای سخنرانی بالا می‌برد.

## مقابله با اضطراب سخنرانی با تمرین در کلاس

- استاد شما در کم می کند که شما مبتدی هستید.
- به راهنمایی های استاد برای بهبود سخنرانی تان توجه کنید.
- هم کلاسی های شما تماشاچیان ارزشمندی هستند که در کنار روابط دوستانه، باز خورد با ارزشی به شما می دهند تا بتوانید مهارت های سخن گفتن خود را ارتقا دهید.
- با ادامه کلاس، ترس شما از سخنرانی کاهش خواهد یافت.
- در نهایت، ترس شما تبدیل می شود به یک نا آرامی سالم، پیش از شروع کار.

## مقابله با اضطراب سخنرانی با انتخاب موضوع مناسب

- ▶ عنوانی را برای سخنرانی انتخاب کنید که دقیقاً و کاملاً به آن آگاه باشد.
- ▶ شباخت ایراد سخنرانی به بازی ورزشی.

## مرور مراحل کلی آماده سازی سخنرانی

- ▶ مطالب متن سخنرانی تان درست است.
- ▶ تمام متن را چند بار بررسی کرده اید.
- ▶ چند بار تمرین کرده اید.
- ▶ در حضور چند نفر از دوستانتان آن را اجرا کرده اید.
- ▶ به موضوع سخنرانی تعلق خاطر دارید.
- ▶ طبیعتاً موفق خواهید بود.

# فرایند برقراری ارتباط کلامی

- ▶ گوینده
- ▶ پیام
- ▶ رسانه
- ▶ شنونده
- ▶ بازخورد
- ▶ مداخله

## گوینده

- 
- عوامل مهم در موفقیت شما به عنوان گوینده
  - خود شما
  - اعتبار شخصی شما
  - معلوماتتان درباره مطلب
  - آمادگی برای سخن گفتن
  - حالت سخن گفتن
  - حساسیت نسبت به شنوندگان
  - موقعیت

## پیام

- ▶ هدف شما در سخنرانی این است که پیام عمدی خود را طوری ادا کنید که واقعاً سبب برقراری ارتباط شود.
- ▶ دو عامل مهم در برقراری ارتباط مخاطب با پیام:
  - ▶ ۱. پیام کلامی: چه می‌گویید.
  - ▶ ۲. پیام غیرکلامی: چگونه می‌گویید.

## پیام کلامی

- ▶ تناسب موضوع با زمان سخنرانی
- ▶ جمع آوری اطلاعات و جزئیات سودمند کافی
- ▶ تنظیم کیفیت آرا و استدلال های حین سخنرانی و سرعت ارائه آنها با توان و همراهی شنوندگان
- ▶ استفاده از واژگان دقیق، روشن، معتبر و مناسب

# پیام غیر کلامی

- ▶ لحن صدا
- ▶ ظاهر
- ▶ حالات
- ▶ حالات صورت
- ▶ ارتباط چشمی
- ▶ هوشیار باشید که پیام غیر کلامی شما به پیام کلامی آسیب نزند.

## شوندھ

- ▶ شوندھ کسی است که پیام ابلاغ شده را دریافت می کند.
- ▶ بدون شوندھ هیچ رابطه ای برقرار نمی شود.
- ▶ سخنان گوینده از صافی معلومات، تجرب، ارزشها و نگرش های شوندھ می گذرد.
- ▶ چون گوینده و شوندھ افراد متفاوتی هستند؛ معنی یک پیام نزد شوندھ و گوینده یکسان نیست.

## شوندھ

گوینده و سخنران مؤثر  
بر شوندھ یا شوندگان خود  
تمرکز می کند.

## بازخورد

- ▶ شنوندگان شما پیامtan را به سادگی جذب نمی کنند.
- ▶ آنها در جواب شما پیامی را می فرستند که بازخورد نام دارد.
- ▶ همواره مقداری بازخورد وجود دارد تا شما متوجه شوید پیامtan چگونه دریافت شده است.

## باز خورد

- آیا شنوندگان شما در صندلی‌های خود به جلو خم شده‌اند؟
- آیا به لطیفه‌های شما می‌خندند؟
- آیا روی چهره‌های خود نگاه‌های تمسخرآمیز دارند؟
- آیا دست به سینه مقابل شما نشسته‌اند؟
- آیا در صندلی‌های خود فرو رفته‌اند؟
- آیا پای خود را تکان می‌دهند و جابه‌جا می‌شوند؟
- آیا به ساعتشان خیره می‌شوند؟
- ... ►

# بازخورد

- ▶ پیامی که از طریق بازخورد فرستاده می‌شود:
- ▶ من شیفتۀ صحبت تو شدم
- ▶ من خسته شدم
- ▶ من با تو موافقم
- ▶ من با تو موافق نیستم
- ▶ بیشتر از وقت مشخص خود حرف می‌زنی
- ....

## احترام به فردیت شنوندگان

- ▶ به تنوع فرهنگی مخاطبان دقت کنید؛ معنای واژگان، رفتار، حرکات، حالات صورت و دیگر علائم غیرکلامی و نیز نحوه نگرش به دنیا و طرز تفکر از فرهنگی به فرهنگ دیگر تفاوت می‌کند.
- ▶ در هنگام سخن گفتن، از نژادگرایی و هر امر شباهه برانگیز پرهیز کنید.
- ▶ در هنگام سخن گفتن، از سوگیری جنسیتی پرهیز کنید.
- ▶ بی‌دقّتی در هر یک از موارد بالا موجب برقرار نشدن ارتباط با بخشی از شنوندگان و در نتیجه ناکامی در انتقال پیام موردنظر شما می‌شود.

## امور اخلاقی و سخنرانی

► در بحث اخلاقی سخنرانی، مهمترین امر، صداقت است.

► اگر اعتقاد میان گوینده و شنونده (اطمینان به درستی عبارات و راستگویی افراد) شکسته شود، دیگر هرگز به حال اول باز نخواهد گشت !!!

## سرقت ادبی

▶ سرقت ادبی یعنی کلام یا عقاید دیگران را به جای کلام و عقیده خود جا زدن و مُهر زدن روی چیزی که نوشته اید یا چیزی که فکر می کنید متعلق به شماست، در حالی که در واقع آن را از شخص دیگری گرفته اید!

# گوش کردن مهم است

- ▶ بیشتر مردم به نحوی حیرت آور، شنووندۀ‌های ضعیفی هستند.
- ▶ اما غالب مدیران بازرگانی درجه یک، سیاستمداران موفق و معلمان باهوش شنووندگانی بسیار عالی هستند.
- ▶ بیشتر کارهایی که شنووندگان خوب انجام می‌دهند، بر اساس جذب اطلاعات کلامی ای است که از گوینده دریافت می‌کنند.

# گوش کردن مهم است

- ▶ آیا باید با هر چه می‌شنوید موافق باشید؟ اصلاً
- ▶ اما باید ابتدا به تمام صحبت فرد گوش دهید سپس به قضاوت نهايی پردازید.
- ▶ اگر به عقاید خود اطمینان دارید، باید از گوش کردن به نظریه‌های مخالف هراسی داشته باشید.
- ▶ و اگر به عقاید خود مطمئن نیستید، خود دلیلی است بر ضرورت گوش کردن دقیق.
- ▶ یک ذهن بسته، ذهنی خالی است!

# گوش کردن مهم است

- ▶ گوش کردن و تفکر انتقادی
- ▶ چهار علت شنووندۀ ضعیف بودن
- ▶ چگونه شنووندۀ بهتری شویم؟؟؟

## حمایت از بیان آزادانه عقاید

- ▶ در موارد خاص، هر نظری که داشته باشید؛ شما تعهدی اخلاقی دارید که از توهین و دیگر روش‌هایی که به بیان آزاد عقاید لطمه می‌زنند، اجتناب کنید.
- ▶ شنوندگان نیز متعهدند حق گویندگان را برای شنیده شدن حرفهاشان حفظ کنند.
- ▶ تأمین آزادی برای بیان افراد مستلزم موافقت با عقاید آنها نیست؛ شما می‌توانید اساساً با پیام مخالف باشید، اما از حق گوینده برای بیان آن دفاع کنید.



## بخش ۴: ارائه سخنرانی فصل یازدهم: کاربرد زبان

- ▶ اهمیت زبان
- ▶ معانی واژگان
- ▶ کاربرد دقیق زبان
- ▶ کاربرد واضح زبان
- ▶ کاربرد زبان به صورت روشن
- ▶ کاربرد متناسب زبان

## کاربرد زبان

اگر در کاربرد زبان  
با دقت و درستی عمل نکنید،  
کسی به اندیشه‌های شما پی نخواهد برد.

# کاربرد زبان

سخنرانان ماهر

از معانی

صریح و ضمنی

واژگان

آگاهی دارند.

## کاربرد زبان

- ▶ معنای ضمنی، عمق بیشتری به کلمات می بخشد و احساساتی چون خشم، اندوه، عشق، دوستی، بیگانگی، حسادت، گناه و... را در شنوندگان زنده می کند.
- ▶ سخنران از معنای ضمنی برای غنای واژگان استفاده می کند.

## کاربرد دقیق زبان

- ▶ تا زمانی که معنی واژه‌ای را نمی‌دانید آن را به کار نگیرید!
- ▶ مناسب‌ترین واژه را برای روشن کردن منظور تان بیابید.
- ▶ برای گستردگی کردن دایرۀ واژگان تان به طور منظم کار کنید.

## کاربرد واضح زبان

► مردم متفاوت هستند؛ آن چیزی که برای بعضی مفهوم است، ممکن است برای دیگران نامفهوم باشد.

► شنوندگان مانند خوانندگان نیستند!

## کاربرد واضح زبان

- از واژگان مأнос استفاده کنید.
- یکی از بزرگترین موانع فهم نطق، استفاده از واژگان دشوار و پر طمطراق است؛ در حالی که استفاده از کلمات کوتاه و پربار همین کار را به بهترین شکل انجام خواهد داد.
- استفاده از کلمات دشوار و پیچیده، حاکی از بزرگ نمایی و خودنمایی سخنران است.

## کاربرد واضح زبان

- ▶ واژگان ملموس را انتخاب کنید.
- ▶ ملموس = غیر انتزاعی
- ▶ ملموس: موضوعات قابل لمس، مردم، اشیاء، اماکن
- ▶ انتزاعی: مفاهیم کلی، کیفیت و اسناد
- ▶ وضعیت جوّی نامساعد نیمه غربی کشور را درگیر کرده است و بر کیفیت تحصیلی تأثیر گذاشته است.

## کاربرد واضح زبان

- ▶ واژگان و جمله‌های زائد و بی معنی را حذف کنید.
- ▶ از آوردن صفات و قیدهای زائد و واژگان مترادف پشت سر هم خودداری کنید.
- ▶ با عشق و علاقه صحبت کنید. (دور از تکلف و اظهار فضل)

## کاربرد واضح زبان

▶ زبان را به صورت روشن به کار ببرید.

▶ با سخنان خود مردم را به حرکت درآورید.

▶ سخنان و نطق شما باید جذاب و پویا باشد نه مبهم و ملال انگیز!



## کاربرد واضح زبان سخنرانی انگلیزشی و تأثیرگذار

- زبان را به صورت روشن به کار ببرید.
- الف. خلق تصویر (مجسم سازی عقایدتان در ذهن شنوندگان)
  - ۱. به کار بردن اسامی ملموس
  - ۲. به کار بردن تشبیه
  - ۳. به کار بردن استعاره



## کاربرد واضح زبان سخنرانی انگلیزشی و تأثیرگذار

- زبان را به صورت روشن به کار ببرید.
- الف. خلق تصویر (مجسم سازی عقایدتان در ذهن شنوندگان)
  - ۱. به کار بردن اسامی ملموس
  - ۲. به کار بردن تشبیه
  - ۳. به کار بردن استعاره

## کاربرد واضح زبان سخنرانی انگلیزشی و تأثیرگذار

- ▶ زبان را به صورت روشن به کار ببرید.
- ▶ الف. کلام موزون (ایجاد موسیقی کلامی در گوش شنوندگان)
- ▶ زبان وزنی دارد که با انتخاب و ترتیب کلمات ایجاد می‌شود.
- ▶ سخنران با به رشته درآوردن صدایها، توجه شنوندگان را به نطق جلب می‌کند.
- ▶ اما هرگز نباید روی صدا و وزن برای پربار ساختن معنی تأکید کنید.

## کاربرد متناسب زبان

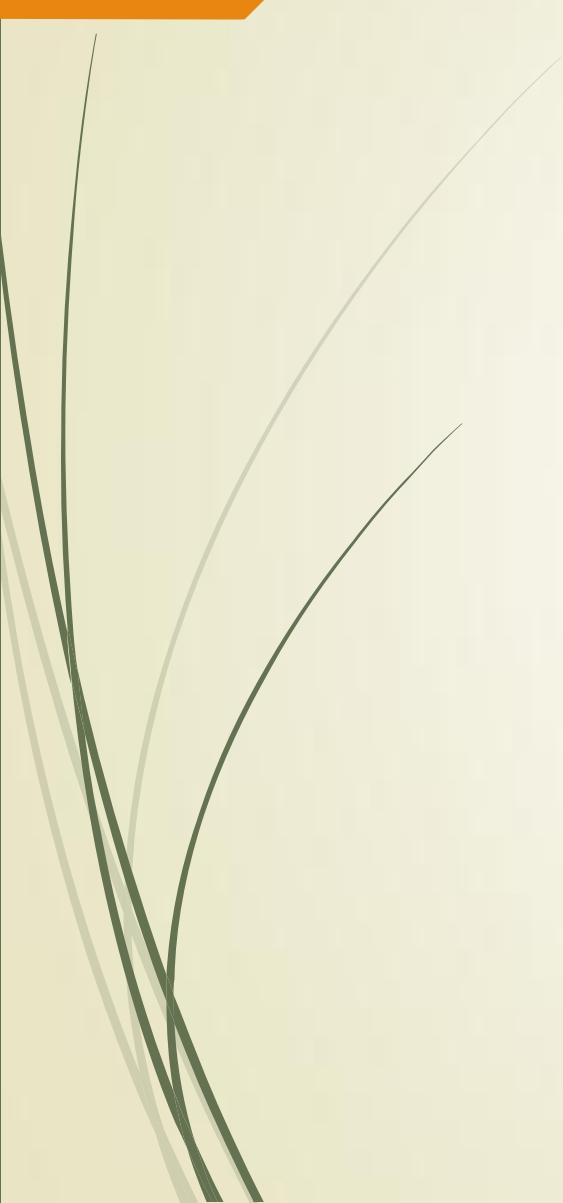
- متناسب با موقعیت
- متناسب با شنوندگان
- متناسب با موضوع
- متناسب با سخنران



## هنر سخنرانی (مهارت های عملی فن بیان)

### بخش ۱: صحبت کردن و گوش دادن

- ▶ صحبت کردن در جمع امور اخلاقی و سخنرانی عمومی
- ▶ گوش کردن مهم است



## هنر سخنرانی (مهارت های عملی فن بیان)

### ▶ بخش ۲: انتخاب عنوان و هدف

---

▶ انتخاب موضوع و هدف

▶ تجزیه و تحلیل شنونده

▶ جمع آوری مطالب

▶ عقاید خود را تقویت کنید



## هنر سخنرانی (مهارت های عملی فن بیان)

### بخش ۳: سازماندهی متن سخنرانی

- ▶ سازماندهی متن سخنرانی
- ▶ شروع و خاتمه سخنرانی
- ▶ نقشه و طرح سخنرانی



## هنر سخنرانی (مهارت های عملی فن بیان)

▶ بخش ۴: ارائه سخنرانی

▶ کاربرد زبان

▶ ایراد نطق

▶ کاربرد وسائل کمک آموزشی



## هنر سخنرانی (مهارت های عملی فن بیان)

- ▶ بخش ۵: انواع سخنرانی
- ▶ سخنرانی برای آگاهی
- ▶ نطق توجیهی
- ▶ شیوه‌های توجیه نطق در موقعیت‌های ویژه
- ▶ نطق در گروه‌های کوچک



زندگی صحنهٔ یکتای هنرمندی ماست  
هر کسی نغمهٔ خود خواند و  
از صحنه رود  
صحنهٔ پیوسته به جاست  
خرم آن نغمه  
که مردم بسپارند به یاد (ژاله اصفهانی)



سحرگهم چه خوش آمد که ببلی گلبانگ  
به غنچه میزد و میگفت در سخزانی  
که تنگدل چه نشینی ز پرده بیرون آی  
که در خُم است شرابی چو لعل رُمانی  
(حافظ)

از توجّهتان سپاسگزارم